



Евгения Белонощенко:

Секрет успеха — в отличной команде!

Бизнес-леди бывают разные. Как правило, они деловые и строгие, элегантные, иногда высокомерные. А порой смотришь на веселую, озорную девчонку и никогда в жизни не подумаешь, что перед тобой деловая женщина, имеющая серьезный бизнес. А что может быть серьезнее, чем воспитание и развитие подрастающего поколения? Именно такой бизнес у Евгении Белонощенко. Вернее, у Жени. Потому что сама она предпочитает, чтобы называли ее именно так. А начав общаться с этим позитивным человеком, тут же забываешь, что перед тобой не только успешная бизнес-леди, но и мама четверых детей! У нас в гостях владелица сети детских развивающих центров "Бэби-клуб" Женя Белонощенко.

Давайте начнем с самого начала. Как родилась идея создания клуба? Почему вы выбрали именно это направление?

Я ничего не выбирала. Идея сама меня нашла. Думаю, никто не будет со мной спорить, что каждый здравомыслящий человек хочет найти свое предназначение. Окончив Самарскую экономическую академию, я сразу поняла, что это не мое предназначение. Я видела вокруг много талантливых людей, которые себя нашли, но в себе никаких талантов не замечала. Поэтому устроилась работать по специальности в фирму моих родителей. Ходила на работу и думала: Если такая жизнь будет у меня всю жизнь, то зачем вообще такая жизнь?" Помог муж. Сказал: "Бросай! Посиди дома, осмотришь и обязательно поймешь, чего ты хочешь". И я стала осматриваться. На тот момент моей дочке Наташе исполнилось 2 годика, и я уже была заражена идеями раннего развития – пыталась ходить с ней в разные секции и кружки. Но нас отовсюду гнали, го-

воря, что я сумасшедшая и непонятно, чего хочу от ребенка в таком возрасте. Но я продолжала хотеть и пытаться, и однажды встретила девушку Ольгу, которая рассказала, что на дому учит детей такого возраста читать, писать и считать по системе Зайцева. Я не поверила, но пришла к ней и убедилась, что все так и есть, и система работает. В этот момент что-то срезонировало с моей душой, и пришло понимание, что именно по этому пути я и хочу двигаться.

Именно по пути создания своего бизнеса?

Наверное, про бизнес я в тот момент еще не думала. Просто все совпало. Я заболела этой системой и очень хотела познакомиться с самим Зайцевым, поучиться у него и... тут Александр Николаевич "услышал" мои молитвы и приехал в Самару.

После того как я прослушала курс лекций, идея оформилась и все сложилось. Была Ольга, которая стала компаньоном. Была в

собственности квартира, которую можно было переоборудовать под клуб. Была я, были знания и желание дать эти знания не только своему ребенку. И была (что очень важно) поддержка моего мужа. Все произошло очень быстро. 6 июня 2000 года я познакомилась с Зайцевым, а уже 11 июля был открыт первый "Бэби-клуб" в Самаре, положивший начало всему бизнесу.

Получается, что ваше поступление в экономический вуз было желанием родителей? А сами вы чего хотели?

Как ни странно, это было именно мое желание. А вернее, история любви. *(Улыбается – Прим. авт.)* Влюбилась я в 11 лет в мальчика, который, как и я, посещал секцию фехтования, и старалась быть к нему поближе, чтобы он обратил на меня внимание. Ради него даже занималась фехтованием целых 10 лет! Когда узнала, что он собирается поступать в экономическую академию, тоже пошла подавать туда документы, очень удивив родителей (потому что особых



математических способностей у меня не было никогда). Я не знала, на какой факультет будет поступать мой избранник, поэтому в приемной комиссии сказала, что пойду на тот факультет, где больше мальчиков. Больше оказалось на отделении маркетинга. Вот туда я и поступила. Потом выяснилось, что мой объект воздыхания учится там же, и мы даже оказались в одной группе (всего на факультете групп было три). Я добила своего, хотя встречаться мы начали только через два года. Правда, моим мужем он так и не стал.

Учиться тоже было скучно и неинтересно, как и работать по специальности потом?

Маркетинг – потрясающая многослойная профессия. Но осознала я это гораздо позже. В студенческие годы я "зажигала" и самовыражалась. Например, ходила на занятия в папином старом пальто и рваных джинсах. При том, что относилась к "золотой" молодежи, будучи дочерью обеспеченных родителей. Однажды родители сказали, что если сдам сессию на тройки, то смогу поехать куда захочу. В результате я поехала учиться в Сорбонну, где познакомилась с удивительными людьми: сын посла Самир защищал диссертацию по Пастернаку, а когда мы с девушкой

Майей пошли в Лувр, она поразила меня тем, что знала название каждой скульптуры. Все это настолько меня потрясло, что, вернувшись домой, я стала учиться хорошо.

Наверняка эти знания помогли потом в бизнесе?

Больше всего мне помог муж. Я, может быть, остановилась бы на одном клубе, но он не дал остановиться. Хотя муж считает иначе и говорит, что лучше всего у меня получаются клубы и дети.

Дети. У вас их четверо (старшей Наташе – 17, Яне – 12, Марте – 7 и младшему Вовочке скоро будет 3 года – Прим. авт.). Вы всегда хотели, чтобы детей было много, или и здесь все получилось само? Сознательное ли решение? Были ли сомнения?

Однажды на встрече выпускников – я в тот момент была беременна третьей дочкой – моя бывшая одноклассница вспомнила, как я бегала по школе и кричала, что у меня будет три дочки. Но сама я этого не помню совершенно, цели такой не ставила точно, хотя все дети рождались абсолютно осознанно. Сомнение возникло только, когда забеременела первый раз. Мы с мужем, будучи студентами, не были готовы к такому повороту. Однако рожать решили практически сразу и не изменили

это решение, несмотря на мой жесточайший токсикоз, когда даже врачи, видя меня, пытались отговорить. Первая дочка стала переломной вехой, с ней я раскрылась как женщина. А уже потом потребность иметь еще детей стала возникать у нас с мужем регулярно. Самым осознанным стал Вовочка. Для женщины очень важно, когда именно мужчина просит ребенка, и она его рождает. А вообще, мы хотим еще Димочку и Евочку.

Как вам удается совмещать бизнес и воспитание детей? Да еще и второе образование успели получить!

У меня потрясающий бизнес и прекрасные дети, а помогают мне ангелы. "Ангелами" были мои родители и родители мужа. Они помогли нам бесконечно. Когда родителей не стало, появились другие помощники и няни. Сейчас у детей чудесная няня. Она филиппинка и хорошо говорит по-английски. Дети "автоматом" уже тоже хорошо говорят на английском. Даже мне пришлось подтягивать язык, чтобы понимать собственного сына.

Надо сказать, дети у меня очень самостоятельные. Они могут сами сделать буквально все. Была забавная история со второй дочерью Яночкой. Она начала сама ездить на метро в 8 или 9 лет. В школе об этом знали, хвалили ее, и это был предмет ее гордости. Когда у мужа появился личный водитель, и стало возможно возить детей в школу, Яна сказала, что ездить с водителем – позор для ее имиджа. Правда, когда все-таки попробовала, то поняла, что этот позор она переживет.

Они очень свободные, продвинутые и интересные люди, могут поддержать в разговоре многие темы и практически на равных общаются с моими друзьями и задают много вопросов. А еще они, все четверо, абсолютно разные – как будто с разных планет.

Вам много времени удается проводить с детьми?

Несмотря на то, что я все время куда-то "летаю на волшебной метле", мы очень близки. Я знаю все их секретки. Мы обязательно встречаем вместе дни рождения, я стараюсь устроить в этот день настоящий праздник. Например, когда

старшей дочери исполнилось 17 лет, я очень четко поняла, что это ее последний "детский" день рождения и подарила ей огромного двухметрового медведя. А когда Яне исполнилось 11, я устроила ей сюрприз в виде ванны из лимонада. На один из дней рождения Марты был надут огромный шар 1,5 на 1,5 метра, и когда его взорвали, из него высыпались тысячи маленьких шариков, которые заполнили всю комнату. У Вовочки пока было мало дней рождений. Первые два мы отмечали в аквапарке со всеми детьми и друзьями. В этом году, может быть, поедем праздновать в Казань, где есть потрясающий кукольный театр.

Они "клубные" дети?

Разумеется, все мои дети – клубные. Они фанаты "Бэби-клуба", его активные участники и, можно сказать, сотрудники. У них даже визитки есть. Старшая Наташа – фотограф, Марта – директор по книгам, Яна в свои 12 лет – вдохновитель Души компании. То есть меня. Сын еще маленький. Он просто развивается в "Бэби-клубе" и вдохновляет всех нас.

Расскажите подробнее о клубах.

"Бэби-клуб" взял за основу мировые методики раннего развития и вот уже 14 лет занимается бережным развитием интеллекта детей от 8 месяцев до 7 лет. В основе метода бережного интеллектуального развития лежат исследования ученых XX века о принципах работы мозга. Как я уже говорила, мы применяем высокоэффективную методику гениального педагога Николая Зайцева – автора знаменитых кубиков для чтения и математических таблиц. Мы также активно используем пособия Марии Монтессори, которая покорила своей системой Европу и Америку. Большую роль в разработке базовых принципов обучения малышей сыграла культовая книга основателя корпорации Sony Масару Ибуки "После трех уже поздно". Но структура занятий и подход к общению с детьми у "Бэби-клуба" свой, выработанный на многолетней практике и снискавший благодарность многочисленных родителей и любовь детей.



Фото: Элла Насонова

Основатель и душа компании "Бэби-клуб" – Евгения Белонощенко

Муж – Юрий Белонощенко (финансист).
Четверо детей – три дочери и один сын.

- 2000 г. – открыла первый "Бэби-клуб" в Самаре;
- 2008 г. – входит в TOP-5 предпринимателей Европы в сфере раннего развития по рейтингу Академии FasTrackKids;
- 2011 г. – победа в конкурсе "Предприниматель года-2011"; Ernst&Young в номинации "Образование и развитие";
- 2011 г. – стала членом клуба Forbes Woman;
- 2013 г. – вошла в состав российской делегации на саммит Альянса молодых предпринимателей G20;
- 2013 г. – получила премию "Импульс добра 2013" фонда "Наше будущее" за "Личный вклад в развитие социального предпринимательства" и награду компании PricewaterhouseCoopers "100 шагов к успеху";
- 2013 г. – стала победителем конкурса "Деловые женщины" ЕУ в номинации "Образовательные и информационные услуги".

Наше кредо – сугубо личностный подход к каждому ребенку, с учетом его психологических и физиологических особенностей. Помогает в этом теория психолога Виктора Толкачева, вице-президента Нью-Йоркской школы бизнеса, президента Фонда развития системного мышления. Благодаря теории системно-векторного психоанализа, специалисты "Бэби-клуба" умеют, а родители учатся психологически грамотно общаться с детьми, чтобы малыш рос талантливым и гармоничным человеком, способным найти свое истинное призвание.

А как вы выбираете специалистов для работы с детьми?

В первую очередь смотрим на личность человека. При подборе как раз помогает системно-векторный анализ. С помощью этой системы мы четко понимаем, может ли человек работать в наших центрах

Прим. ред.), но и за рубежом. Как удается сохранить в каждом клубе единую концепцию?

Пока не было принято окончательное решение о франчайзинге, у меня были огромные сомнения, которые я озвучивала моему мужу. Я не понимала, как чужие люди сделают так, как делаю я. Мне было важно донести до людей все, что было придумано и воплощено нами в наших клубах. В результате был составлен чек-лист обязательных требований. Изначально он состоял из 70 пунктов, каждый из которых был продуман, осуществлен и строго выполнялся в каждом моем клубе, вплоть до мельчайших нюансов. Сейчас их более трехсот, и постоянно идут добавления.

И кстати, частенько свои клубы по франшизе открывают мамочки малышей, которые развивались у нас. Они настолько проникаются, что сами хотят делать что-то подобное.

компании и отвечаю именно за то, чтобы сохранялась та атмосфера, которую мы создавали в течение 14 лет.

Вы с мужем работаете вместе. Расскажите о нем. Как вы познакомились?

Это моя любимая история. В Самаре, как и в любом городе, есть окраины, где кроме местных жителей, мало кто бывает. И вот в такой район, где раньше не была никогда, и не факт, что собралась бы, я однажды попала на дискотеку. Подружки у меня были курящие, а я самая "наглая", и в результате именно меня отправили добывать сигареты. На пути попался Юра, и именно у него я и "стрельнула". Он достал из кармана пачку и щедро отсыпал мне половину. И потом уже не отходил от меня. Вот так подружки оказались с сигаретами, а я с Юрой. Уже через два месяца мы поженились.

А в день знакомства у него был день рождения – ему исполнилось 22 года. Он всегда говорит, что это было лучшее, что случилось в его жизни, а я стала судьбоносным подарком.

И это действительно судьба, если учитывать, что Юра тоже не курил, и пачка сигарет оказалась у него в кармане совершенно случайно – друг отдал на хранение. Вот так два некурящих человека на-

шли друг друга, когда один "стрельнул" у другого сигарету.

Считается, что совмещать бизнес и личную жизнь почти невозможно. Большинство мужчин хотят видеть жену дома, варящую борщи. А у вас вроде все сложилось?

Есть мнение, что женщина должна построить отношения с мужчиной и родить детей. И я с этим полностью согласна. Нужно знать меру и не давать бизнесу поставить крест на личной жизни. Я не дала, поэтому все получилось правильно. А сейчас вообще пришла к тому, что готова окончательно перейти на женскую позицию и отдать ему бразды правления. Я же больше буду заниматься детьми, красотой и здоровьем.

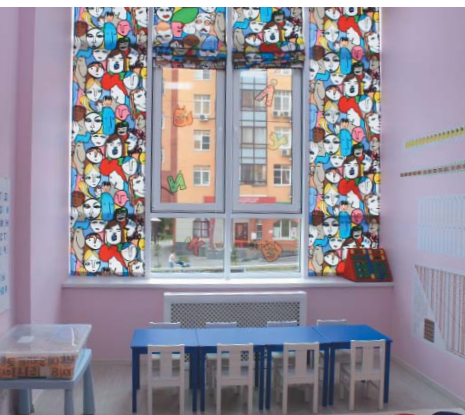
В чем главный секрет успеха сети?

У нас отличная команда, в которой сложились хорошие человеческие отношения. Люди приходят на работу, как к себе домой, потому что на работе чувствуют себя комфортно. И это один из главных наших секретов.

А вообще, чтобы получился хороший ребенок, должны быть хорошие родители. Мы с Юрой – хорошие родители. Разные, но отлично друг друга дополняющие и компенсирующие. То, что не могу делать я, может делать Юра, то, что не может Юра – могу я. В этом плане мы делимся на человека стратегии и человека тактики. В данный момент я уже не отвечаю за тактику – за это отвечают другие прекрасные люди. Я являюсь душой

и в педагогике вообще. Учитываются и личностные характеристики, и профессионализм, и мотивация. Все три составляющие должны сойтись. Правда, здесь есть и исключения. Если я вижу целостного человека, со своими жизненными ценностями, чувством юмора, хорошо мотивированного, но с недостатком опыта и профессионализма, то с этим можно бороться и доводить до ума. Самое страшное – отсутствие мотивации. Человек должен хотеть работать в этой сфере. И никак иначе.

С 2009 года сеть "Бэби-клубов" стала франчайзинговой. Ваши клубы сегодня работают уже не только по всей России (всего 146 центров от Новороссии до Южно-Сахалинска –



Глядя на вас, могу сказать, что вы уже этим занимаетесь.

Здесь есть женские секреты. Со мной всегда спорт. Плавание, фри-дайвинг (погружение в воду без акваланга), йога, очищение организма по системе экадыши (периодическое голодание в течение 36 часов по лунному календарю). Я уже около семи лет вегетарианка и лишь иногда периодами позволяю себе рыбу и морепродукты. Я почти не пью (лишь иногда хорошее французское вино). При этом я люблю вкусно поесть.

У вас довольно необычный, яркий имидж. Такой не часто встретишь, если говорить о деловой женщине. Как он сложился?

Стиль начал складываться, когда я еще занималась фехтованием. Сама я была кандидатом в мастера спорта, а рядом занимались девочки из сборной страны. Они и в Москве бывали, и за границу выезжали, и, конечно, привозили отсюда много красивых, невиданных у нас вещей. Я была в восторге от их стиля (даже не зная тогда, что это такое), и для меня они были богинями. Многочему они меня научили, что-то копировала сама. Тогда и родился стиль, который можно называть "chip and shik" ("дешево и шикарно"). Я начала комбинировать и миксовать совершенно несочетаемые вещи. Спортивную одежду с дорогими украшениями или каблучками, дорогую обувь с дешевой одеждой, кроссовки с платьем. Я вообще очень люблю бижутерию, особенно если нерелевантно оценить ее стоимость.

У меня свое внутреннее чувство стиля, и мне все равно, если кто-то скажет, что так не одеваются, что это неправильно. Мне в этом комфортно, мой стиль показывает мою внутреннюю свободу. И я очень ценю людей, которые одеваются похоже. Это люди с юмором моего формата, люди в моей гармонии. Хотя другие стили я тоже замечаю. Как и безвкусно одетого человека.

Как вы отдыхаете?

Я люблю театр и хожу туда раз в месяц. Это святое. Особенно театр Вахтангова. Ходим с мужем и детьми в кино. А вот телевизора



дома нет. Да и Интернет только для получения информации. Обязательно читаю – хотя бы 20-30 минут в день. Книги люблю разные. Был период – зачитывалась эзотерикой, перечитываю классику – Достоевского, Гоголя, Толстого, Набокова. Очень нравится Улицкую и Рубину. Люблю путешествовать и обязательно раз в месяц куда-то уезжаю.

Есть ли у вас мечта?

Мечта – это то, что должно выходить за пределы жизни. Например, я мечтаю изменить систему образования в России. И уже кое-что добилась на этом пути. А все остальное, скорее, не мечты, а цели. Нужно ставить цели и их добиваться.

Интервью: Светлана Давыдова

Сеть детских центров

БЭБИ-КЛУБ

Бережное развитие интеллекта

Для детей от 8 месяцев до 7 лет

ТОП 25
выборки
Франции России
по рейтингам
Forbes
2013

Адрес офиса в Москве: 123001, Трёхпрудный пер., д. 11/13, стр. 2, штаб-квартира Бэби-клуба, тел: +7 (495) 609 07 08

Звоните нам: 8 800 100-20-24